Приложение 3

к объявлению о конкурсе № 151 на занятие вакантной должности

**Название должности: Главный менеджер Управления производственного анализа**

**Требования:**

Образование: высшее (или послевузовское).

Специальность: в области здравоохранения/в области бизнеса и управления / в области права.

Опыт работы: по специальности или на определенной должности в областях, соответствующих функциональным направлениям должности не менее 3 (трех) лет.

Должен знать: законодательство Республики Казахстан по вопросам, касающимся деятельности Товарищества, в том числе в области здравоохранения, основы организации и проведения мероприятий по изучению и анализу общего состояния фармацевтического рынка и его участников, методологию проведения анализа (статистический, системный, динамический, сравнительный), методы сбора, оценки и анализа информации с использованием современных технических средств.

Дополнительные требования: рекомендуется знание иностранных языков (приоритетный - английский).

**Должностные обязанности:**

В трудовые обязанности работника входит:

1) определение прогнозного переходящего остатка ЛС и МИ на складах единого дистрибьютора на предстоящий финансовый год в разрезе видов медицинской помощи, с учетом имеющихся соглашений с дистрибьюторами по возврату товара, срока годности, наличия в списке единого дистрибьютора, информации по прогнозному потреблению АЛО до конца года и т.д. (согласно предоставленных по запросу информации)

- сбор и анализ первичной информации, полученной в единой фармацевтической информационной системы (ЕФИС), от структурных подразделений Товарищества;

2) формирование перечня с окончательными объемами ЛС и МИ и графиками поставок в разрезе способов закупа (с учетом неснижаемого запаса и прогнозного переходящего остатка) и передача в заинтересованные структурные подразделения для проведения процедур закупа;

3) сбор и анализ внешних специализированных информационных данных;

4) подготовка аналитических материалов по вопросам закупа;

5) проведение анализа причин не закупа ЛС и МИ;

6) прогнозирование данных по сумме и количеству закупаемых ЛС и МИ по цене закупа и прогнозной сумме реализуемой продукции (по цене заказчика) для Плана развития Товарищества;

7) своевременное предоставление полной, достоверной информации в области рисков, связанных с реализацией положения о структурном подразделении.